

# REPRENDRE UNE ENTREPRISE SAINES

par Jean-Marc TARIANT

## FORMATEUR/TRICE

Diplômé d'Expertise-Comptable, du MBA de l'EM Lyon et d'un Master en droit des affaires.

Auteur de 5 guides pratiques parus chez Eyrolles sur les thématiques de la création, de la reprise, de l'évaluation, de la cession et du financement d'entreprise.

Ancien membre du CJD, où je suis formateur au niveau national depuis 1990, sur les thèmes de la finance et de la reprise d'entreprise.

J'ai créé en 2000 mon cabinet de conseil en stratégie financière, levée de fonds et transmission d'entreprise, après une expérience de 15 ans dans la banque (HSBC et BPI) et le capital-risque, à des postes de responsabilité (directeur d'agence, délégué régional, directeur de participations).

## OBJECTIFS, BENEFCES

Découvrir les divers aspects psychologiques et économiques liés à ce type de projet  
Savoir évaluer financièrement une entreprise  
Découvrir les facteurs clés de succès et pièges à éviter  
Eclairer sur la démarche à adopter aux différentes étapes du projet

## CONTENU, PROGRAMME

### Jour 1 : matinée

Rechercher et approcher des sociétés à reprendre  
Prise de conscience du marché de la transmission en France  
Conseil sur le comportement à adopter pour séduire les cédants  
Présentation de techniques de négociation

### Jour 1 - Après-midi

Evaluer une entreprise :  
Présentation des principales méthodes d'évaluation financière d'entreprise.  
Présentation des principaux diagnostics et audits à réaliser.  
Cas pratique

### Jour 2 - Matinée

Organiser son projet de reprise sur les plans juridiques et fiscaux :  
Conseil sur la rédaction des lettres d'intention, présentation du protocole d'acquisition et des principales garanties à négocier.  
Présentation des principaux montages juridiques et fiscaux liés à une reprise d'entreprise

### Jour 2 - Après-midi

Financer sa reprise :  
Conseil sur la mise en forme du dossier bancaire.  
Présentation des principaux ratios étudiés par les banques.  
Conseil sur les points à négocier avec les banques.  
Conseil pour éviter de se porter caution personnelle.

## METHODE ET OUTILS PEDAGOGIQUES

Animation par un professionnel de la transmission  
Travail à partir des cas réels des participants qui le souhaitent durant le stage

## PRE-REQUIS

**PRE REQUIS** : Capacité à lire et interpréter un bilan, bases minimums en matière d'analyse financière.

**PUBLIC** : Dirigeants et directeurs administratifs et financiers

