# ENNEAGRAMME N2

## Communiquer, coopérer et manager efficacement - Les panels

par Xavier MOUNIER

### FORMATEUR/TRICE

- Est certifié au Centre d'Etude d'Ennéagramme
- Anime au Cjd Poitou Charente et CJD Rhône-Alpes les nivaux 1 et 2 d'Ennéagramme
- A déjà formé plus de 1500 personnes en 5 ans (professionnels, étudiants, enseignants,...)
- A Créé et gère un verger bio en permaculture de 5000 m2 sur l'île de ré

### OBJECTIFS, BENEFICES

• Discerner les compétences de chaque profil (mentales, émotionnelles et comportementales)

• Connaître le mode relationnel préféré de chaque profil

• Connaître le mode d'apprentissage préféré de chaque profil• Connaître la forme d'accompagnement adaptée à chaque profil

• Savoir quels mots résonnent particulièrement pour chaque profil

### CONTENU, PROGRAMME

**Contenu de la Formation1er Jour**

**Matin : Attentes et liste des cas pratiques de chaque participant•**

• Dans la vie quotidienne, lister les difficultés rencontrées avec chacun des neuf profils•

• Approfondir les motivations inconscientes de chaque profil•

• Trouver les bonnes attitudes correspondantes

**Après-midi : Panels des types 3, 6, 9•**

• Rappels des caractéristiques principales•

• Le mode de relation spécifique à ce profil : quel comportement adopter•

• Le mode de coaching bénéfique à ce profil : quels sont les mots qui résonnent particulièrement•

• Questions des participants aux représentants de ce profil•

• Résolution de cas pratiques

**2ème Jour**

**Matin : Panels des types 1, 4, 2•**

• Rappels des caractéristiques principales•

• Le mode de relation spécifique à ce profil : quel comportement adopter•

• Le mode de coaching bénéfique à ce profil : quels sont les mots qui résonnent particulièrement•

• Questions des participants aux représentants de ce profil•

• Résolution de cas pratiques des collaborateurs/clients des participants

**Après-midi : Panels des types 8, 5, 7•**

**• Rappels des caractéristiques principales•**

• Le mode de relation spécifique à ce profil : quel comportement adopter•

• Le mode de coaching bénéfique à ce profil : quels sont les mots qui résonnent particulièrement•

• Questions des participants aux représentants de ce profil•

• Résolution de cas pratiques des collaborateurs/clients des participants•

• Synthèse et conclusion

### METHODE ET OUTILS PEDAGOGIQUES

• Exposés

• Travail par groupes de même profil

•Panels• Exercices interactifs, mises en situation, cas pratiques

### PRE-REQUIS

Avoir participé au module 1 en forum formation CJD

**Jeudi 31/03 et vendredi 01/04/2022** **2 14** **970.00 € HT**