L'ARGENT ET LE DIRIGEANT : TROUVER LA POSTURE IDEALE ET OSER PARLER ARGENT

par Sylvie HARDY FRANCESCHI

Vous "vivez mal" avec l'argent? Vous avez de la difficulté à valoriser vos prestations? Et cela vous freine dans le développement de votre entreprise... Venez avec moi explorer cette relation, trouver des solutions et prendre des décisions qui changeront votre vie !

OBJECTIFS, BENEFICES

• S'installer et développer une posture efficace face à l'argent.

• Optimiser sa communication sur les questions d'argent en toutes circonstances.

• Découvrir les bénéfices associés à une meilleure relation à l'argent: augmentation de l'assurance et de l'estime de soi, confiance en soi, aisance en situation de négociation, etc.

CONTENU, PROGRAMME

1ère demi-journée :

Recueillir les attentes des stagiaires

Définir clairement et concrètement l'objectif souhaité vis à vis de l'argent.

Identifier les impacts d'une mauvaise posture face à l'argent

Trouver l'origine des croyances limitantes au sujet de l'argent.

Définir les grandes familles de croyances.

2ème demi-journée :

Poursuivre l'investigation de ces croyances

Exercices pratiques pour identifier une croyance limitante forte

Mettre en place de nouvelles croyances porteuses

Exercices de groupe et partages.

3ème demi-journée :

Revenir sur l'objectif posé et mettre en œuvre les enseignements intégrés la veille.

Mieux comprendre les forces et les faiblesses à l'œuvre

Exercices et facilitations pour mieux intégrer l'outil proposé.

Feedbacks et partages.

4ème demi-journée :

Définir son nouvel objectif financier et poser les étapes nécessaires à sa réalisation

Prendre un engagement sur les actions à mener dans ce but.

Feedback et synthèse de la session vécue.

Comparaison avec les attentes des stagiaires.

METHODE ET OUTILS PEDAGOGIQUES

• Session de type "atelier pratique »

• Etudes de cas et plan d'actions personnalisés

• Stratégies concrètes à mettre en œuvre

• Partages, capitalisation et échange sur les retours d'expériences (formateur et participants)

PRE-REQUIS

Pas de pré-requis

FORUM FORMATIONS NOVEMBRE 22 | **2 Jours 14 heures** | **900.00 € HT / 1 080.00 € TTC**